

Obwohl wir zurzeit kurzfristig kein Stellenangebot machen können, möchten wir Sie kennen lernen, wenn Sie sich in folgender Stellenausschreibung wiederfinden.

Unternehmerische Verkäuferpersönlichkeit im internationalen Handel

Unser Unternehmen

Wir sind ein unabhängiges, solides Schweizer Familienunternehmen, das seit über 40 Jahren im EU-Raum äusserst erfolgreich im Grosshandel tätig ist. Stahl ist unsere Leidenschaft; diesen liefern wir direkt ab europäischen Lieferwerken an die stahlverarbeitende Industrie und den lagerhaltenden Handel im In- und Ausland. Kompetent, rasch und bedürfnisgerecht versorgen unsere qualifizierten Mitarbeitenden ihre Geschäftspartner mit individuellen Lösungen bezüglich Materialspezifikationen, Konditionen und Logistikleistungen. Unsere langjährigen Werksverbindungen und umfassenden Marktkenntnisse sind zusammen mit unserer Profilierungsstrategie von grosser Bedeutung für den nachhaltigen Geschäftserfolg. Auf diese Weise ist das Unternehmen kontinuierlich gewachsen, ohne dabei gross zu werden.

Ihre Aufgaben

Sie sind die treibende Kraft im Verkauf und sorgen für den nachhaltigen Ausbau Ihres Portfolios. Mit Übersicht und Know-how identifizieren Sie die Bedürfnisse Ihrer Geschäftspartner, erarbeiten massgeschneiderte Lösungen und begleiten auch technisch wie kommerziell anspruchsvolle Projekte von der Lancierung bis zum erfolgreichen Abschluss. Dabei werden Sie von Ihrem qualifizierten Verkaufsdienst tatkräftig unterstützt. Unternehmerisches Handeln ist bei uns Berufung.

Ihr Profil

Sie besitzen eine technische oder kaufmännische Grundausbildung und haben sich betriebswirtschaftlich weitergebildet. Sie sind ein smarterer Machertyp (30 - 45 Jahre) mit ausgeprägten kommunikativen sowie analytischen Fähigkeiten und leben einen idealen Mix aus Lernbereitschaft und Unternehmertum. Auch unter Druck arbeiten Sie zuverlässig und zielstrebig; dadurch entwickeln Sie sich zum gefragten und kompetenten Ansprechpartner im Markt. Zudem verstehen Sie es, auf die Anliegen der verschiedenen Geschäftspartner einzugehen und streben als qualitätsbewusste und ausdauernde Person eine langfristige und verantwortungsvolle Führungsposition im Handel an. Sind Sie auch bereit für die Extrameile?

Unser Angebot

Freuen Sie sich auf ein Unternehmen mit langfristigen Beziehungen zu seinen Geschäftspartnern sowie auf einen verantwortungsvollen, offenen und ehrlichen Umgang. Eine fundierte Einführung über den Verkaufsdienst erleichtert Ihnen den Einstieg in Ihre neue Aufgabe zusätzlich. Nutzen Sie den Freiraum und die kurzen Entscheidungswege und gestalten Sie die Zukunft unserer Erfolgsgeschichte persönlich mit. Es erwarten Sie ein aktives und motiviertes Team sowie modernste Infrastruktur. Entwicklungsmöglichkeiten und attraktive Anstellungsbedingungen sind selbstverständlich.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen und versichern Ihnen, diese mit Diskretion zu behandeln.

Reto Peter, CFO, peter@stahl.ch, 044 931 41 50

Stahl + Metall AG
Industriestrasse 25
8604 Volketswil
www.stahl.ch