

Spannende Herausforderung für eine

Unternehmerische Verkäuferpersönlichkeit im internationalen Handel

Unser Unternehmen

Wir sind ein unabhängiges, solides Schweizer Familienunternehmen, das seit über 40 Jahren im EU-Raum erfolgreich im Grosshandel tätig ist. Stahl ist unsere Leidenschaft; diesen liefern wir direkt ab europäischen Lieferwerken an die stahlverarbeitende Industrie im In- und Ausland. Kompetent, rasch und bedürfnisgerecht versorgen unsere qualifizierten Mitarbeitenden ihre Geschäftspartner mit individuellen Lösungen bezüglich Materialspezifikationen und Dienstleistungen. Unsere langjährigen Werksverbindungen und umfassenden Marktkenntnisse sind zusammen mit unserer Profilierungsstrategie von grosser Bedeutung für den nachhaltigen Geschäftserfolg. Auf diese Weise ist das Unternehmen kontinuierlich gewachsen, ohne dabei zu gross zu werden.

Ihre Aufgaben

Sie sind die treibende Kraft im Verkauf, sorgen für den nachhaltigen Ausbau Ihres Portfolios und übernehmen Budgetverantwortung für Ihr Verkaufsgebiet. Mit Übersicht und Know-how identifizieren Sie die Bedürfnisse Ihrer Geschäftspartner und erarbeiten massgeschneiderte Lösungen. Sie begleiten technisch wie kommerziell anspruchsvolle Projekte von deren Lancierung bis zur erfolgreichen Beendigung. Dabei werden Sie von einem qualifizierten Verkaufsinendienst tatkräftig unterstützt. Unternehmerisches Handeln ist bei uns Berufung.

Ihr Profil

Sie besitzen eine technische oder kaufmännische Grundausbildung und haben sich betriebswirtschaftlich weitergebildet. Sie sind ein smarterer Machertyp (27 - 35 Jahre) mit ausgeprägten kommunikativen sowie analytischen Fähigkeiten und leben eine ideale Kombination aus Lernbereitschaft und Unternehmertum. Im KMU-Umfeld fühlen Sie sich deutlich wohler als im Grossbetrieb. Nebst verhandlungssicherem Englisch bringen Sie eine zweite Fremdsprache (vorzugsweise Italienisch oder Französisch) mit. Auch unter Druck arbeiten Sie zuverlässig und zielstrebig; dadurch entwickeln Sie sich zum gefragten und kompetenten Ansprechpartner im Markt. Zudem verstehen Sie es, auf die Anliegen der verschiedenen Geschäftspartner einzugehen und streben als qualitätsbewusste und ausdauernde Person eine langfristige und verantwortungsvolle Position im Handel an. Sind Sie auch bereit für die Extrameile?

Unser Angebot

Freuen Sie sich auf ein Unternehmen mit langfristigen Beziehungen zu seinen Geschäftspartnern sowie auf einen verantwortungsvollen, offenen und ehrlichen Umgang. Eine fundierte Einführung erleichtert Ihnen den Einstieg in Ihre neue Aufgabe zusätzlich. Nutzen Sie den Freiraum und die kurzen Entscheidungswege und gestalten Sie die Zukunft unserer Erfolgsgeschichte persönlich mit. Es erwarten Sie ein aktives und motiviertes Team sowie modernste Infrastruktur. Interessante Entwicklungsmöglichkeiten und attraktive Anstellungsbedingungen sind selbstverständlich.

Über Ihr Interesse freuen wir uns und sind gerne bereit, Ihnen ergänzende Information zu dieser Stelle abzugeben.

Stellenantritt nach Vereinbarung.

Reto Peter, CFO, peter@stahl.ch, 044 931 41 50

Stahl + Metall AG
Industriestrasse 25
8604 Volketswil
www.stahl.ch

März 2019